

Программа развития навыков предпринимательства «Бизнес класс» от Google и Сбербанк



Цель программы - поддержка предпринимательской активности в России за счет развития компетенций собственников малого бизнеса

Предпосылки реализации

- Развитие малого и среднего бизнеса является одним из приоритетов развития экономики России
- Одним из важных элементов стратегии компаний Google и Сбербанк является поддержка важных для страны инициатив по созданию новых возможностей для экономического развития для широкого круга действующих и потенциальных предпринимателей за счет использования современных технологий
- Близость стратегических приоритетов в данном направлении создала предпосылки для партнёрства Google и Сбербанк, заключенного в 2016г.
- В качестве инструмента поддержки предпринимательства была выбрана образовательная программа для предпринимателей

Цели и принципы программы

- Цель программы: оказать поддержку развитию предпринимательства в России за счет формирования ключевых бизнес-компетенций в рамках образовательной программы на основе современных технологий обучения
- Целевая аудитория: действующие микропредприятия, бизнесы на начальном этапе развития, самозанятые, потенциальные предприниматели, молодые предприниматели

Ключевые принципы построения программы:

- Широкий охват за счет использования современных технологий
 - Полностью бесплатный доступ к программе
 - Ориентация на практику, базовые знания по теории
 - Обеспечение высокой вовлеченности за счет очных мероприятий и востребованности за счет реакции на обратную связь
 - Привлечение ведущих практиков к созданию контента и проведению мероприятий
- Условия реализации: поддержка и координация усилий с региональными органами гос. власти и инфраструктурными организациями

ПРОГРАММА ВКЛЮЧАЕТ 2 ТРАЕКТОРИИ УЧАСТИЯ

Для желающих начать собственный бизнес

- Бизнес-моделирование
 - Исследование рынка
 - Поиск клиентов
 - Продажи
 - Регистрация бизнеса
 - Финансовый учет
-

Рекомендовано для начинающих предпринимателей

Для желающих развивать существующий бизнес

- Анализ бизнес-процессов
 - Конкурентная борьба
 - Продвижение
 - Увеличение продаж
 - Финансовый учет
 - Стратегия развития
-

Рекомендовано для действующих предпринимателей

Примечание:

Выбранную при регистрации траекторию самостоятельно изменить невозможно.

ПРОГРАММА «БИЗНЕС КЛАСС» ВКЛЮЧАЕТ 4 БЛОКА

Онлайн-программа

- Просмотр видеоуроков (8 модулей по 5-7 роликов около 5 минут каждый)
 - Тематические вебинары экспертами
 - Тесты, практические задания, полезные материалы
 - За верное выполнение заданий участник получает баллы, которые складываются в общий рейтинг
-

Доступно всем участникам

Мастер-классы в регионе

- Интерактивная работа со спикером
 - Решение собственных бизнес-задач (кейсов), работа в командах
 - 4 однодневных мероприятия в форматах креативной сессии и мастер-класса
 - 450-500 участников рейтинга
-

Работа с наставником

- Индивидуальные онлайн-встречи
 - Наставники — успешные предприниматели с многолетним опытом работы
 - Доступно только лидерам рейтинга (топ-100)
-

Доступно только лидерам рейтинга

Вебинары и консультации

- Обратная связь по выполненным практическим заданиям в формате вебинара
 - Вебинары по наиболее востребованным вопросам ведения бизнеса с экспертами программы
 - Темы и вопросы определяют участники
 - Доступно только лидерам рейтинга (топ-250)
-

ОНЛАЙН-ПРОГРАММА

Видеокурс, доступный всем пользователям без ограничения

Алгоритм участия

1 После регистрации на сайте business-class.pro пользователь получает доступ к личному кабинету.

2 В личном кабинете отображается тематический план, привязанный ко времени прохождения программы (датам открытия модулей).

3 Перейти к следующему модулю можно только после наступления даты его открытия. Каждый новый модуль становится доступен участнику только после выполнения всех необходимых заданий из предыдущего.

4 Программа содержит 8 модулей, в каждом из которых есть 5-8 коротких видеороликов.

5 Каждый модуль содержит тестовые и практические задания, список полезной литературы и шаблоны инструментов, рекомендованных экспертами.

6 Во время прохождения модулей участники могут регистрироваться на вебинары, во время которых эксперты программы ответят на самые важные вопросы участников

7 В ходе программы участники проходят вступительное, промежуточное и итоговое тестирования для оценки предпринимательского мышления и усвоенных знаний.

Важно

- При своевременном выполнении проверочных тестов каждый участник получает за верные ответы баллы, сумма которых определяет место участника в общем рейтинге
- Лидеры рейтинга, указавшие при регистрации заинтересованность в участии в интенсивной программе, допускаются к конкурсному отбору в данный режим
- Конкурсный отбор для участия в интенсивной программе осуществляется конкурсной комиссией программы
- Всего в интенсивный режим будет отобрано 250 участников из регионов-участников программы (Ленинградская область, Калининградская область, Псковская область)
- Пользователь, выбравший при регистрации онлайн-режим, не сможет принять участие в конкурсном отборе в интенсивный режим

МАСТЕР-КЛАССЫ В РЕГИОНЕ

Часть интенсивного режима для лидеров общего рейтинга (топ-500)
из регионов-участников программы

1 В ходе проведения программы состоятся 4 очных мастер-класса на территории Калининградской области

2 На мероприятия приглашаются лидеры рейтинга (топ-500) из регионов-участников программы (Ленинградская область, Калининградская область, Псковская область)

3 Мастер-классы являются частью программы и соответствуют тематикам и содержанию модулей

4 Ведущие мастер-классов — эксперты-практики, как правило, это спикеры видеоуроков

5 Каждый мастер-класс длится 8 часов, предполагает командную работу и интерактив с экспертом, решение практических задач и кейсов

6 Участники, посетившие все 4 мастер-класса, получают дополнительные бонусы внутри программы

7 Обязательным элементом каждого мастер-класса является общение участников (нетворкинг)

Темы мастер-классов

- Бизнес-план
- Маркетинг
- Продажи
- Финансовый учет

РАБОТА С НАСТАВНИКОМ

Часть интенсивного режима для лидеров общего рейтинга (топ-250)
из всех регионов-участников программы 2018 года

1 Топ-100 участников интенсивного режима обучения получают возможность работать с наставником

2 В программе участвует несколько сотен наставников волонтеров. Каждый наставник работает с ~ 3 участниками

3 Наставник и участник общаются онлайн.
Примерно 5 мес, ~1 раз в 2 нед.

4 Наставник поддерживает участника и помогает ему развиваться, опираясь на свой опыт ведения бизнеса и методологию программы «Бизнес класс»

5 Участники могут обсуждать с наставниками вопросы развития бизнеса, анализировать текущие бизнес-процессы, советоваться по вопросам заключения партнерств и масштабирования бизнеса

Важно

В интенсивный режим можно зарегистрироваться только из регионов-участников программы строго с 05.12.2017 до 01.03.2018

Для этого необходимо на этапе регистрации выбрать режим участия "Интенсив".

ВЕБИНАРЫ И КОНСУЛЬТАЦИИ

Часть интенсивного режима для лидеров общего рейтинга (топ-250)
из регионов-участников программы

1 В программе существуют два вида вебинаров:

- Модульные вебинары содержат дополнительную к основному контенту видеоуроков информацию, их проводят эксперты-ведущие видеоуроков. Данный вид вебинаров доступен всем зарегистрированным участникам
- Практические вебинары проводят преимущественно эксперты-ведущие модулей, на которых они дают обратную связь по практическим заданиям, присланным заранее от участников программы. Этот вид вебинаров доступен только участникам интенсивной программы

2 Все проведенные вебинары записываются и хранятся в архиве. Участник всегда может вернуться к нужной информации из прошедшего вебинара или посмотреть вебинар в записи

Важно

Для участия в вебинаре необходимо зарегистрироваться на него заранее в личном кабинете участника.

ПРОХОЖДЕНИЕ ПРОГРАММЫ ЗАНИМАЕТ ОКОЛО 5 МЕСЯЦЕВ, ПОСЛЕ ЭТОГО ПРОГРАММА ДОСТУПНА В РЕЖИМЕ ОНЛАЙН-ОБУЧЕНИЯ

	Набор участников в программу	05.12.2017 – 01.03.2018
	Старт обучения	01.03.2018
Модуль 1	Идея бизнеса и команда	Онлайн
Модуль 2	Бизнес-план	Онлайн
Мастер-класс	Бизнес-моделирование и бизнес-процессы	Онлайн + мастер-класс
Модуль 3	Исследование рынка	Онлайн
Модуль 4	Маркетинг	Онлайн
Мастер-класс	Маркетинг	Онлайн + мастер-класс
Модуль 5	Интернет-продвижение	Онлайн
Модуль 6	Продажи	Онлайн
Мастер-класс	Продажи	Онлайн + мастер-класс
Модуль 7	Финансы	Онлайн
Мастер-класс	Финансы	Онлайн + мастер-класс
Модуль 8	Стратегия	Онлайн
Доп. модуль	Правовые вопросы	
Доп. модуль	Unit-экономика	
	Завершение программы	

- На прохождение каждого модуля отводится около 2-3 недель.
- Участие в программе требует уделять обучению около 3 часов в неделю.
- Мастер-классы проводятся ведущими экспертами очно для лидеров рейтинга (топ-500) в течении полного дня.
- Контроль навыков производится путем решения кейсов.

СПИКЕРЫ



Тимур Соколов

Эксперт по командному взаимодействию и достижению максимальных результатов в бизнесе

- Управление персоналом
- Идея бизнеса
- Команда проекта
- Миссия и стратегия компании



Елена Малькова

Консультант по организационному развитию. Бизнес-эксперт

- Бизнес-моделирование
- Управление сервисом



Людмила Хиритонова

Управляющий партнер Юридической Компании «Зарцын, Янковский и партнеры»

- Правовые аспекты регистрации и ведения бизнеса
- Товарный знак и доменное имя

СПИКЕРЫ



Юлиана Гордон

Управляющий директор
интернет-магазина aizel.ru

- Интернет-продвижение



Дмитрий Зайцев

Автор и ведущий курсов для
предпринимателей в
«Мегапрорыв». Инвестор,
управляющий активами.
Эксперт в области управления
инвестициями, финансового
менеджмента, сделок M&A

- Финансы

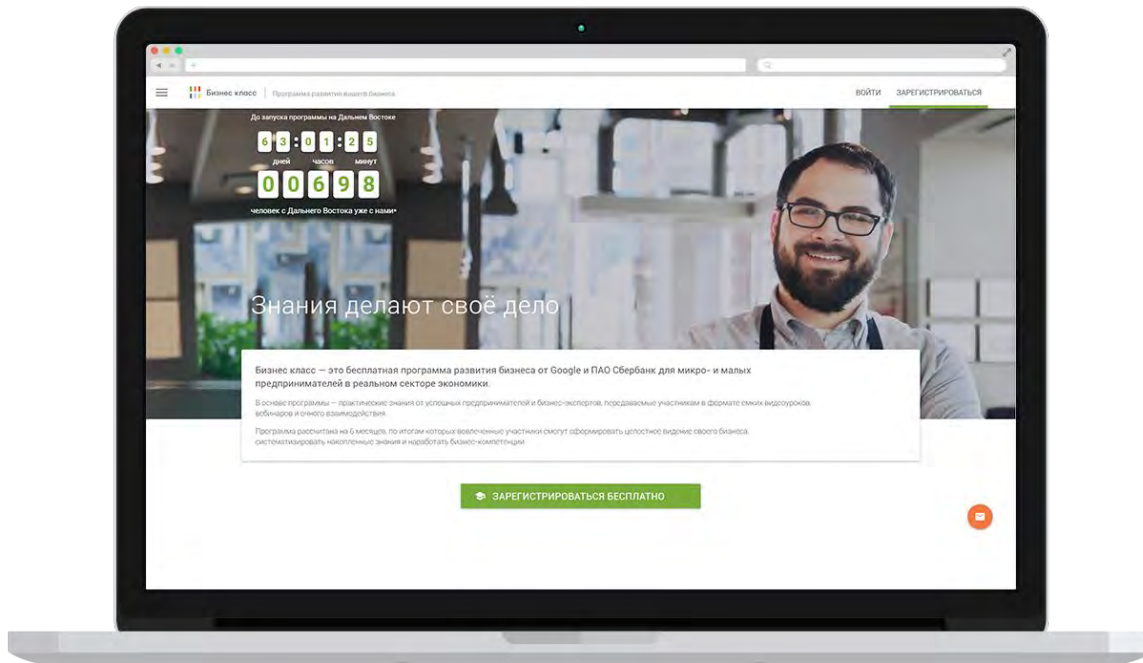


Константин Холстинин

Основатель агентства Business
Engineering Services, эксперт по
разработке бизнес-продуктов

- Исследование и анализ рынка
- Конкурентная борьба

СТРАНИЦА РЕГИСТРАЦИИ [BUSINESS-CLASS.PRO](https://business-class.pro)



РЕЗУЛЬТАТЫ ПРОГРАММЫ

Пилотный запуск в Республике Татарстан

Программа вызвала огромный интерес, число выпускников выше ожиданий

Зарегистрировались	30 тыс.
Обучаются	9 тыс.
Завершили обучение	5 тыс.

95% участников положительно оценивают результаты программы

Ряд участников существенно улучшили показатели своего бизнеса за счет применения полученных знаний и навыков

Показатели за 2017 год

20 регионов

110 000+ зарегистрированных участников

70% хотят начать собственный бизнес

30% хотят развивать существующий бизнес

Топ-5 популярных направлений бизнеса, которые планируют развивать или запускать участники:

- Электронная коммерция
- Розничная торговля
- Индустрия красоты и спорта
- Промышленное производство
- Строительство и инжиниринг

МЕРОПРИЯТИЯ ПРОГРАММЫ



ИСТОРИИ ВЫПУСКНИКОВ, КОТОРЫМ УДАЛОСЬ УЛУЧШИТЬ БИЗНЕС-ПОКАЗАТЕЛИ В ХОДЕ ПРОГРАММЫ



Компания «1С Развитие»

Предприниматель: Максим Грачев, г. Екатеринбург

«Благодаря «Бизнес классу» удалось проработать точки контакта с клиентами и понять узкие места с помощью прописанной бизнес модели. Только за 2-й квартал этого года мы подключили больше клиентов, чем за предыдущий год работы. А благодаря отлаженной командной работе удалось пережить кризис роста компании.»



Детский футбольный клуб «Чемпион»

Предприниматель: Ильназ Давлетшин, г. Казань

«По окончании «Бизнес класса» были устранены кассовые разрывы, введена новая система финансового учета. Мы наладили взаимодействие с клиентами и сотрудниками, построили систему продаж, определили свою целевую аудиторию и каналы коммуникации с ней. В 2,5 раза выросло количество заявок на обучение и количество групп.»

▶ [Видео ролик о программе](#)

Спасибо!

